

„Am descoperit,
deopotrivă, bucuria
de a călători și pe
aceea de a le
împărtăși și altora
din experiența și
din entuziasmul
meu. De fapt, chiar
viața noastră
reprezintă, în
aceleși timp, o
călătorie fascinantă
și o poveste plină
de mister.”

EXPERIENȚĂ PROFESIONALĂ

martie 2014 – prezent - *Întreprinzător privat*, IONESCU ST. R. ALEXANDRA – I.I.
iulie 2013 – prezent – *Formator* THRCG, București
octombrie 2011 - iulie 2013 – *Ghid*, Carpatia Dacia Nemuritoare SRL, București
octombrie 2010 – octombrie 2011 - *Consultant de vânzări*, ZEPTER INTERNATIONAL ROMANIA SRL, București
septembrie 2009 – martie 2010 – *Inginer*, Universitatea Creștină "DIMITRIE CANTEMIR", București
octombrie 2001 – aprilie 2009 - *Inginer de vânzări*, ROMSTAL IMEX SRL, București
iunie 1999 – octombrie 2001 - *Reprezentant marketing*, MEGA PRESS - Editura ARAMIS, București
februarie 1998 – noiembrie 1998 - *Agent de aprovizionare*, Hotel ATHENEE PALACE HILTON, București
aprilie 1997 – februarie 1998 - *Inginer de vânzări*, ROCETRA Ltd. MARKETING AND TRADE, București
septembrie 1989 – aprilie 1997 - *Inginer constructor*, SCIM GENERAL SA, Constanța

STUDII

1985 - 1989 – Facultatea de Construcții – specializarea Instalații pentru Construcții, Institutul de Construcții, București
1980 - 1984 - Liceul de matematică-fizică „Gheorghe Lazăr”, București

CURSURI

2014 – Curs „Manager în activitatea de turism” (perfecționare) - Eurodezvoltare, București
2014 – Curs „Ghid național de turism touroperator” (specializare) – Ghizii României
2013 – Curs „Tehnician în hotelărie” (calificare) – THRCG
2011 – Curs „Formator” – IDRUI, București
2011 – Curs „Vinde fără să pară că vinzi!” - OPTIMUM COMMUNICATIONS
2011 – Curs „Creativitate în organizarea de evenimente” - OPTIMUM COMMUNICATIONS
2006 – Curs „Managementul timpului & Dezvoltarea abilităților în vânzare” - CONSILIUM
2005 – Curs “Tehnici de vânzare și negociere” - AXA CONSULTING
2004 – Curs “Tehnici avansate de vânzare” - TACK INTERNATIONAL
2003 – Curs “Negocierea profitabilă” - TACK INTERNATIONAL
2002 – Curs “Bazele vânzării” - AXA CONSULTING